

新入行員の1年

4月 新入行員研修(1次)

入行後約1ヶ月間、宿泊を伴う集合研修を実施。ビジネスマナーや銀行の商品・サービスなど、金融人としての基礎を学ぶことができます。同期入行者の一体感が生まれることも、この研修ならではの魅力！お遍路体験や地域企業の見学など、座学以外の研修も充実。



5月 新入行員研修(2次)

営業店に仮配属された新入行員のみさんのために、電話や窓口の応対を再度学ぶ機会を作っています。営業店で経験した業務をお互いに発表して共有するというプログラムもあり、モチベーションもアップ！



6月 新入行員研修(3次)

新入行員研修の総仕上げとして研修を実施。内勤業務の復習はもちろん、座禅体験などの野外活動も実施。営業店での現在の役割や習得したものを披露するというプログラムもあり、お互いに刺激を受けながら、成長を実感できます。



7月 正式配属

初心者マークを外し
いよいよ金融人としてスタート！
窓口でのお客さま対応にドキドキ……！



8月 阿波踊り

踊り子として
徳島の夏を彩ります！



12月 お客さま訪問

担当エリアのお客さまのもとへ伺う。
初めて会うお客さまには、まず名前を覚えてもらうことが
肝心！少し緊張しながら、名刺交換を行う。



1月 休暇を楽しむ

仕事だけでなく、プライベートも楽しむ！同期と集まって情報交換したり、友人とごはんを食べたり、家族と旅行に行ったりと、オフの時間を満喫！



11月 営業店担当者育成研修

個人ローンや年金についての基礎知識を学びます。ロールプレイングを交えながら、より実践的で専門的な知識を習得！



9月 先輩行員とお客さまに訪問

先輩行員と一緒にお客さまのもとへ伺うことに。
訪問前の資料の準備も大切な仕事。
先輩に教えてもらいながら、
一歩ずつ前進！



10月 電話対応コンクール

電話対応コンクールに参加！銀行の仕事は電話をすることも多いので、とても勉強になります。また、投資信託などの預かり資産の基礎を学ぶ研修や資格取得に向けた試験も実施しており、チャレンジの幅が広がっていきます。

